interweb

Gerado a 15/11/2026 00:29

BASE DE CONHECIMENTO · DOCUMENTO PÚBLICO

Dropshipping explicado: como funciona e o que pede à sua loja

Plataformas e primeiros passos

CÓDIGO	VERSÃO	PAÍS · IDIOMA
RLX-AO-KB-1618	v2026.10.10	Angola · Português

Interweb Angola
RLX Angola, Lda. · Grupo RLX Holdings
NIF 500 260 5724 · Matrícula 26464-25/250724

https://www.meu.interweb.ao/knowledgebase/1618

Dropshipping explicado: como funciona e o que pede à sua loja

Plataformas e primeiros passos · Criado em **10 de outubro de 2026** · 3 min de leitura



No **dropshipping** vende-se, mas não se guarda o produto: quando entra uma encomenda, passa-a a um fornecedor, que envia directamente ao cliente. Parece uma forma de vender sem stock e sem investimento, e é-o em parte; mas o cliente vê a *sua* loja, e tudo o que correr mal (atraso, falha, qualidade) é cobrado a si. Este artigo explica a mecânica e o que a sua loja precisa.

Como funciona, passo a passo

1. **Escolhe os produtos** do catálogo de um fornecedor e publica-os na sua loja com o seu preço.
2. **O cliente compra e paga a si.** O dinheiro entra na sua loja, nos meios de pagamento que tem.
3. **Passa a encomenda ao fornecedor** e paga-lhe o preço dele (à mão, por plugin ou por automação).
4. **O fornecedor envia** directamente ao cliente e dá-lhe um número de seguimento.
5. **Comunica** o seguimento ao cliente e atende devoluções e reclamações. A diferença entre o que recebeu e o que pagou é a sua margem.

O que pesa e o que é preciso

Tema	O que significa
Prazos de entrega	São os do fornecedor. Se vêm de longe, demoram, e o cliente culpa-o a si. Escreva o prazo real na loja.
Qualidade	Não vê o produto antes de ele sair. Peça uma amostra e compre-o antes de o vender.

Tema	O que significa
Stock	O fornecedor pode esgotar sem avisar. A loja pode vender o que já não existe. Veja **stock no WooCommerce**.
Devoluções	Quem as aceita? Veja se o fornecedor as aceita e em que condições antes de prometer algo ao cliente: **política de devoluções**.
Margem	Depois do preço do fornecedor, das taxas do meio de pagamento e dos portes, o que sobra? Faça a conta antes de publicar.
Imposto e alfândega	Se o produto atravessa fronteiras, há regras de importação e impostos. Peça a opinião do contabilista.

O que isto pede ao servidor

O dropshipping põe peso na loja de duas maneiras: **catálogos grandes** importados de uma só vez (veja **importar produtos em CSV** e **lojas com milhares de produtos lentas**) e **automações** que passam encomendas ao fornecedor e trazem o stock. Estas podem correr num VPS seu com n8n (**n8n e WordPress**). Nós fornecemos a hospedagem da loja; não somos o fornecedor, nem instalamos plugins de terceiros.

O fornecedor não é uma desculpa.
Perante o cliente e perante a lei, o vendedor é quem tem a loja. Se o fornecedor desaparece, a sua loja fica com encomendas pagas e nada para enviar. Tenha mais de um fornecedor para os produtos que mais vendem e uma resposta pronta para o cliente.

Comece com poucos produtos
que conheça de perto, e compre-os também, para ver a embalagem e o prazo reais. É melhor uma loja pequena em que tudo funciona do que uma enorme em que nada se confirma.

PRECISA DE AJUDA?

Está a montar uma loja de dropshipping e quer saber se o plano chega? Diga-nos quantos produtos pretende importar e vemos consigo.

Abrir um pedido de suporte →

VEJA TAMBÉM

Abrir uma loja online sem começar do zero →

Importar e exportar produtos com um ficheiro CSV →

Marketplace ou loja própria →

interweb

Interweb Angola

RLX Angola, Lda. · Grupo RLX Holdings

NIF	500 260 5724
MATRÍCULA	26464-25/250724
SEDE	Rua Direita do Patriota, Bairro Dangereux Belas, Luanda, Angola
CONTACTOS	info@interweb.ao · +244 942 011 191 · www.interweb.ao
HORÁRIO	2ª. à 6ª. Feira - 08 à 16 Horas Sábado & Domingo - Fechado

Versão online deste documento

RLX-AO-KB-1618 · v2026.10.10 · Gerado a 15/11/2026 00:29